WONING-TRANSACTIES

Q3 2026

Regionale analyse

COROP-regio
Achterhoek

NVM

brainbay

Samenvatting

Transacties

	Aantal verkopen 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Prijs verkochte woning 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Verkooptijd (in dagen) 3e kwartaal 2026	Verschil (laatste) vraagprijs en transactieprijs	Percentage woningen boven vraagprijs verkocht
Achterhoek	**906**	**-6,9%**	**€ 488.000**	**1,9%**	**30**	**4,0%**	**70,0%**
Nederland	41.732	0,6%	€ 503.000	1,8%	31	3,3%	65,9%

Aanbod

	Aantal in aanbod 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Vraagprijzen 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Aantal dagen dat aanbod gemiddeld al op de markt staat	Percentage aanbod korter dan kwartaal te koop	Krapte-indicator (keuzemogelijkheden voor consument)
Achterhoek	**771**	**20,1%**	**€ 578.000**	**1,6%**	**51**	**69,7%**	**2,6**
Nederland	39.001	23,8%	€ 595.000	2,0%	49	67,9%	**2,8**

De cijfers in deze rapportage zijn gebaseerd op door NVM makelaars aan- en afgemelde koopwoningen bestaande bouw. Huurwoningen, nieuwbouw- en beleggingsobjecten zijn uitgefilterd. Ook heeft een kwaliteitscontrole plaatsgevonden op de ingevoerde data en zijn foutief ingevoerde objecten uitgefilterd.

Aantal transacties en verkoopprijzen

Aantal transacties

Het aantal verkopen schommelt ieder kwartaal, met in het tweede en vierde kwartaal vaak de meeste transacties. Door de vele woningen die te koop komen, stijgt het aantal verkopen in Nederland nu al een aantal kwartalen op een rij.

Het aantal verkochte woningen (door NVM makelaars) komt in de regio Achterhoek dit kwartaal uit op 906. Dat is een daling van 6,9 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk werden er 0,6 procent meer woningen verkocht dan een jaar geleden.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	188	161	-14%
Hoekwoning	127	134	6%
2-onder-1-kap	244	200	-18%
Vrijstaand	311	256	-18%
Appartement	103	154	50%
Totaal	**973**	**906**	**-7%**

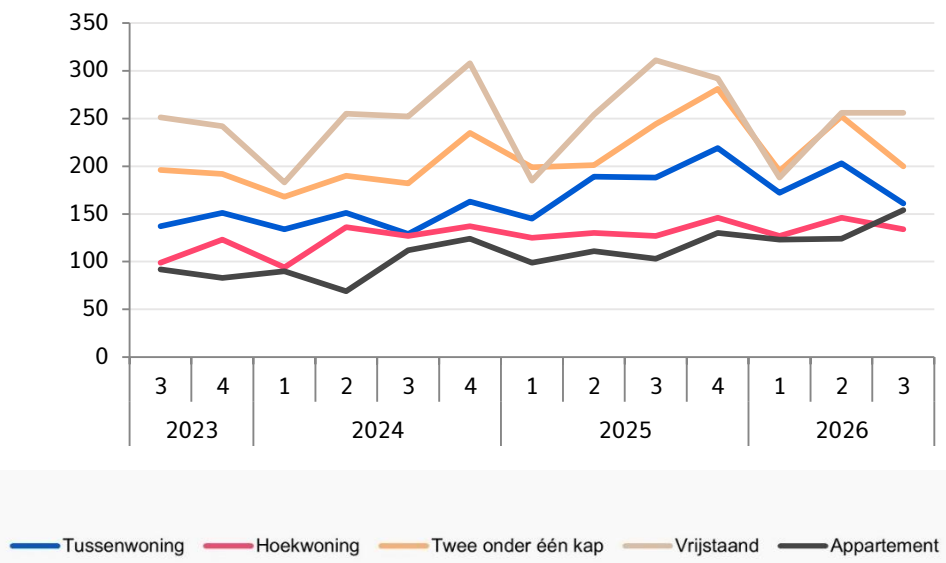
Totaal aantal verkochte woningen

906

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

-6,9%

Aantal transacties



Transactieprijzen

Ook de verkoopprijzen van de verschillende woningtypen kunnen sterke schommelingen laten zien. Hoe minder transacties per woningtype, hoe groter de verschillen uitvallen. Wanneer het aantal verkopen per woningtype onder de 50 uitkomt, is de prijsontwikkeling minder betrouwbaar.

De prijs van een verkochte woning in de regio Achterhoek komt dit kwartaal uit op € 488.000. Dat is een stijging van 1,9 procent op jaarbasis. Landelijk steeg de transactieprijs in een jaar tijd met 1,8 procent.

Transactieprijzen in duizenden euro's

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 361	€ 374	3%
Hoekwoning	€ 389	€ 410	5%
2-onder-1-kap	€ 466	€ 455	-2%
Vrijstaand	€ 675	€ 717	6%
Appartement	€ 352	€ 336	-5%
Totaal	**€ 490**	**€ 488**	**2%**

Transactieprijs verkochte woningen

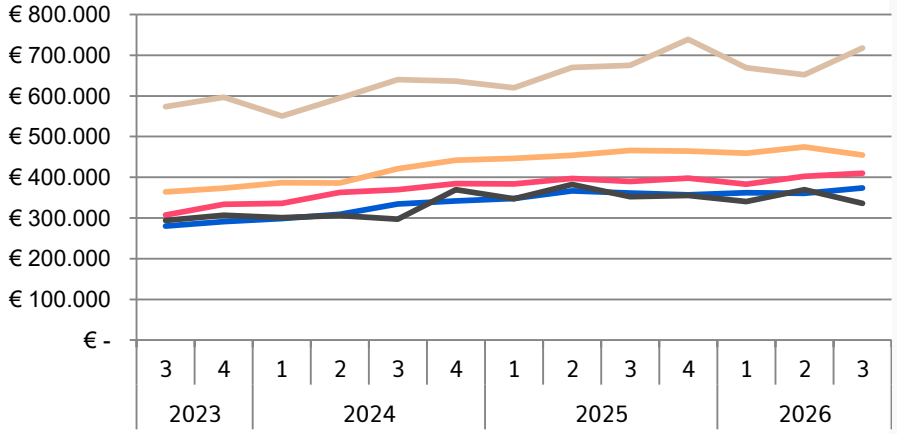
€ 488.000

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

1,9%

Transactieprijzen

in euro's



M²-prijzen en prijsverschillen

Transactieprijs per m²

De transactieprijs per m2 toont de (mediane) vierkante meterprijs van alle in een kwartaal verkochte woningen. Hierbij wordt de verkoopprijs gedeeld door het aantal vierkante meters gbo wonen.

De transactieprijs per m2 van verkochte woningen komt uit op € 3.957. Dat is een stijging van 1,9 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk bedraagt de stijging van de vierkante meterprijs op jaarbasis 1,7 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 3.457	€ 3.445	0%
Hoekwoning	€ 3.589	€ 3.785	5%
2-onder-1-kap	€ 3.742	€ 3.746	0%
Vrijstaand	€ 4.160	€ 4.318	4%
Appartement	€ 4.239	€ 4.318	1%
Totaal	**€ 3.853**	**€ 3.957**	**2%**

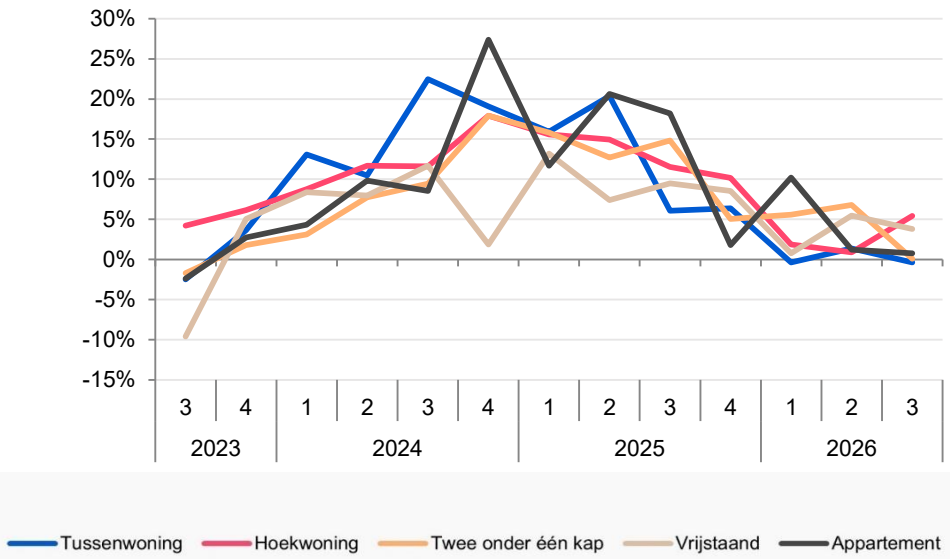
Transactieprijs per m² verkochte woningen

€ 3.957

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

1,9%

Transactieprijsontwikkeling per m²



Prijsverschillen

Het verschil tussen de laatste vraagprijs en de uiteindelijke verkoopprijs laat zien hoeveel onderhandelingsruimte er is voor de koper. In de meeste regio's is dit percentage op dit moment licht dalend. Een positief vraag-verkoopprijsverschil betekent dat de koper meer betaald heeft dan de vraagprijs.

In het 3e kwartaal van 2026 werd in de regio Achterhoek voor een woning gemiddeld 4% meer betaald dan de gevraagde prijs. Landelijk is dat 3,3%.

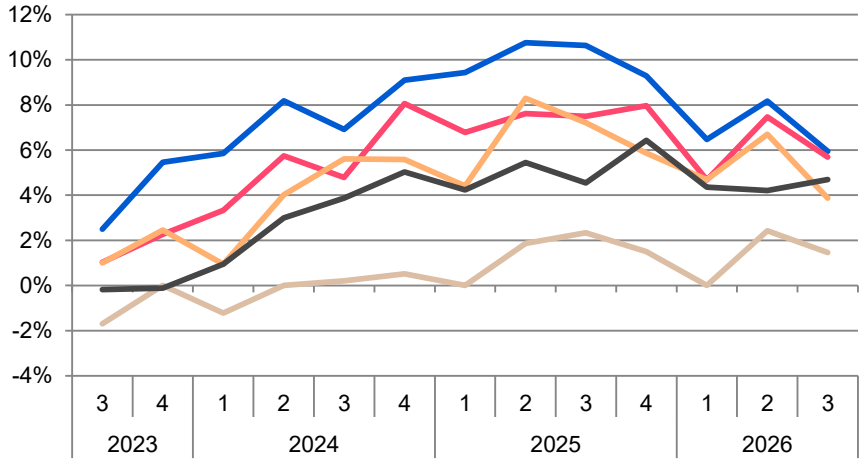
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	10,6%	5,9%
Hoekwoning	7,5%	5,7%
2-onder-1-kap	7,2%	3,9%
Vrijstaand	2,3%	1,5%
Appartement	4,6%	4,7%
Totaal	**6,1%**	**4,0%**

Hoeveel procent wordt gemiddeld boven de vraagprijs betaald?

4,0%

Vraag-verkoopprijsverschil

verschil in %



Verkooptijden en prijsverschillen

Verkooptijden

Woningen worden op dit moment zeer snel verkocht. De verkoopsnelheid is al geruime tijd rond de vier weken. Vrijstaande woningen kennen bijna altijd langere verkooptijden dan de overige woningtypen.

De gemiddelde woning in Achterhoek werd dit kwartaal verkocht in 30 dagen. Landelijk ligt de verkooptijd op 31 dagen.

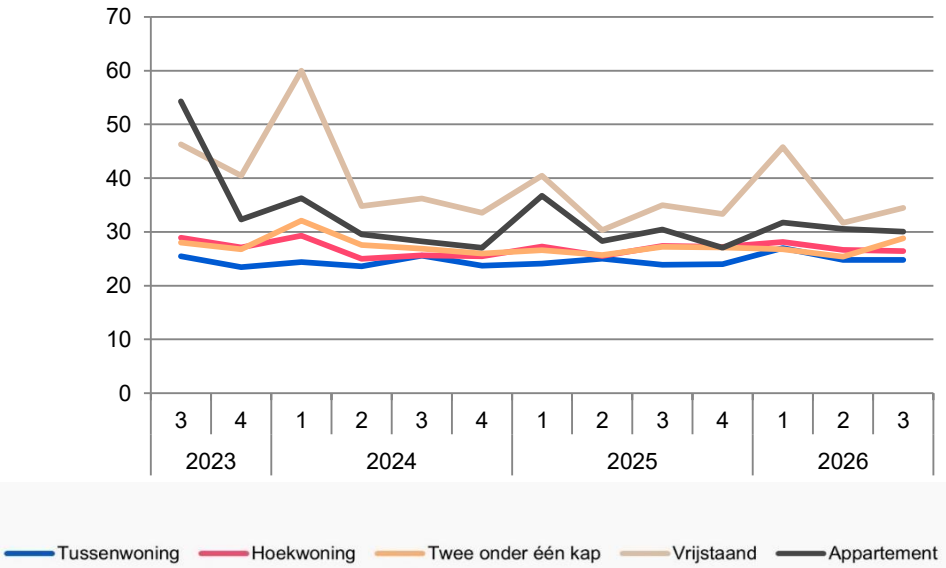
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	24	25
Hoekwoning	27	26
2-onder-1-kap	27	29
Vrijstaand	35	34
Appartement	30	30
Totaal	**29**	**30**

Binnen hoeveel dagen wordt een woning verkocht?

30

Verkooptijden

in dagen



Verkooptijdklassen

Deze grafiek laat zien dat hoe langer het duurt voordat een woning verkocht is, hoe meer er wordt toegegeven op de vraagprijs. Wanneer een woning binnen een kwartaal is verkocht, is de kans het grootst dat de woning wordt verkocht boven de vraagprijs.

In de regio Achterhoek wordt voor een woning die binnen een kwartaal is verkocht 4,9 procent meer betaald dan de laatste vraagprijs. Landelijk ligt dit percentage op 4,2 procent.

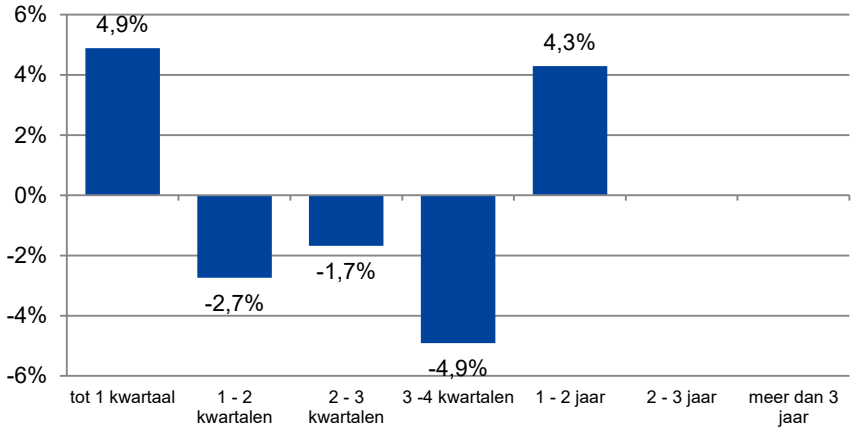
Verkocht binnen:	2025-3	2026-3
tot 1 kwartaal	6,8%	4,9%
1 - 2 kwartalen	-4,2%	-2,7%
2 - 3 kwartalen	-10,0%	-1,7%
3 -4 kwartalen	-14,8%	-4,9%
1 - 2 jaar	-10,7%	4,3%
2 - 3 jaar		
meer dan 3 jaar	-21,7%	

Verschil tussen vraagprijs en transactieprijs voor woningen binnen 1 kwartaal verkocht

4,9%

Vraag-verkoopprijsverschil

verschil in %



Krapte en boven de vraagprijs

Krapte-indicator

De krapte-indicator geeft een indicatie van hoeveel keuze een consument heeft bij het zoeken naar een woning. Er wordt gekeken naar de verhouding tussen het aantal transacties en het aantal woningen dat in dezelfde periode in aanbod staat.

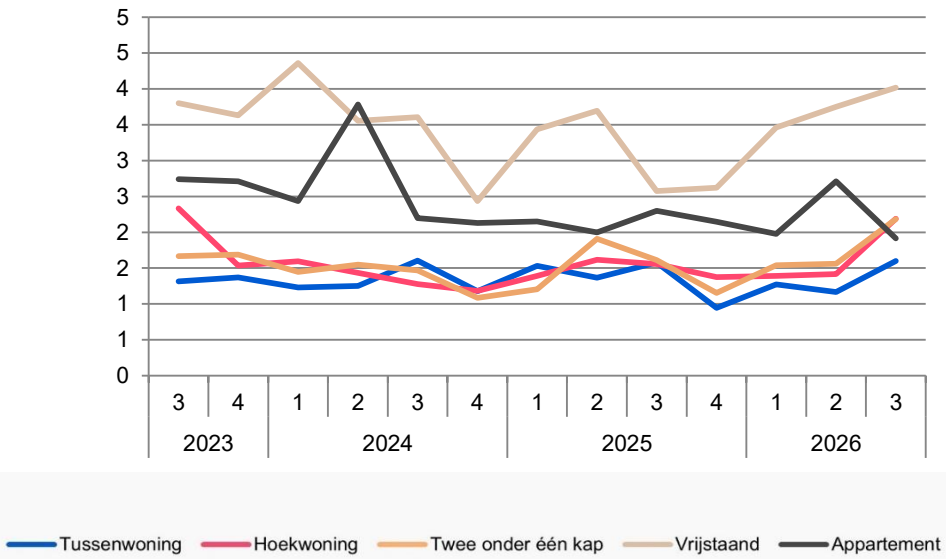
Hoe lager de krapte-indicator, hoe krapper de markt. De krapte-indicator in regio Achterhoek komt uit op 2,6. De landelijke krapte-indicator staat noteert dit kwartaal een stand van 2,8.

Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	1,6	1,6
Hoekwoning	1,6	2,2
2-onder-1-kap	1,6	2,2
Vrijstaand	2,6	4,0
Appartement	2,3	1,9
Totaal	**2,0**	**2,6**

Uit hoeveel woningen kan een consument gemiddeld kiezen?

2,6

Krapte-indicator



Boven de vraagprijs

Door de krapte op de woningmarkt is het aantal woningen dat wordt verkocht boven de vraagprijs erg hoog. Tussenwoningen worden het vaakst overboden. Bij vrijstaande woningen ligt de prijs landelijk in meer dan de helft van de gevallen onder de vraagprijs.

In het 3e kwartaal van 2026 werd 70 procent van de woningen in de regio Achterhoek verkocht voor een verkoopprijs die boven de (laatste) vraagprijs lag. Landelijk gaat het om 65,9 procent van de verkochte woningen.

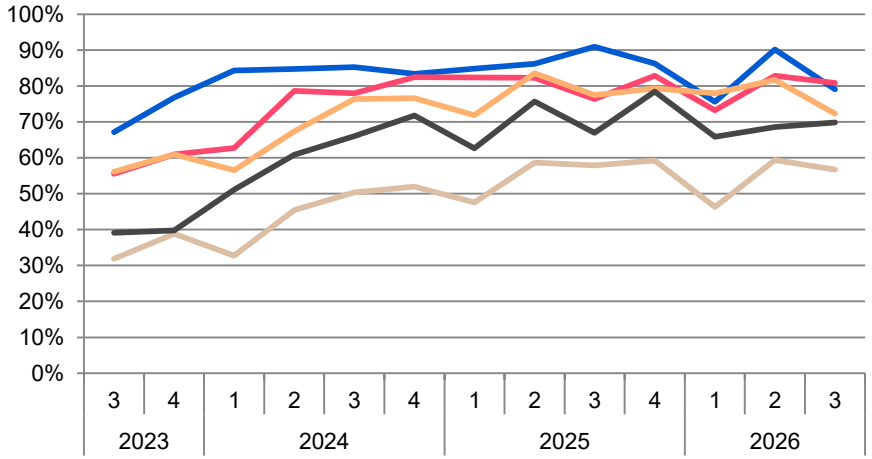
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	91%	79%
Hoekwoning	76%	81%
2-onder-1-kap	77%	72%
Vrijstaand	58%	57%
Appartement	67%	70%
Totaal	**73%**	**70%**

Percentage woningen verkocht voor een prijs die boven de vraagprijs ligt

70,0%

Boven de vraagprijs verkocht

in procenten



Aantal in aanbod en vraagprijzen

Aantal in aanbod

Het aanbod blijft op een hoog niveau doordat er veel woningen op de markt komen. Dit wordt in veel regio's veroorzaakt door de vele uitgeponde woningen (zie volgende pagina). Een steeds groter deel van het aanbod bestaat hierdoor uit appartementen.

In de regio Achterhoek staan in het 3e kwartaal van 2026 771 woningen te koop. Dat is een stijging van 20,1 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk steeg het aantal te koop staande woningen met 23,8 procent in een jaar.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	99	86	-13%
Hoekwoning	66	98	48%
2-onder-1-kap	131	145	11%
Vrijstaand	267	343	28%
Appartement	79	99	25%
Totaal	**642**	**771**	**20%**

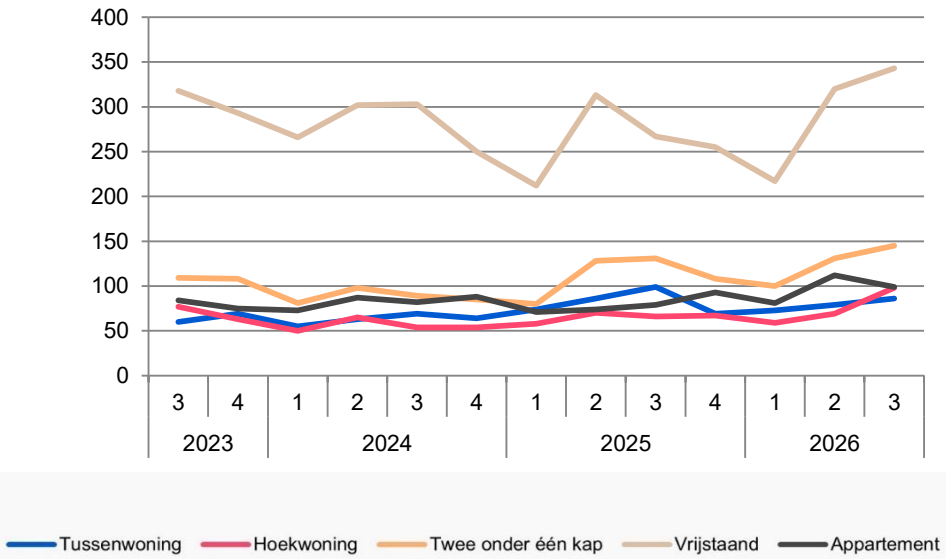
Totaal aantal woningen in aanbod

771

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

20,1%

Aantal in aanbod



Vraagprijzen

De stijging van de vraagprijs vlakt net als de verkooprijs af. Wel ligt de gemiddelde (laatste) vraagprijs van het aanbod hoger dan de verkooprijs, omdat er vaak meer duurdere woningen in aanbod staan dan er worden verkocht.

De vraagprijs van de in aanbod staande woningen komt in het 3e kwartaal van 2026 uit op € 578.000. Dat is een stijging van 1,6 procent in vergelijking met hetzelfde kwartaal een jaar geleden. Landelijk steeg de vraagprijs van het te koop staande aanbod met 2 procent.

Vraagprijzen in duizenden euro's

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 338	€ 359	6%
Hoekwoning	€ 387	€ 409	6%
2-onder-1-kap	€ 434	€ 459	6%
Vrijstaand	€ 796	€ 790	-1%
Appartement	€ 394	€ 372	-4%
Totaal	**€ 560**	**€ 578**	**2%**

Vraagprijs van woningen in aanbod

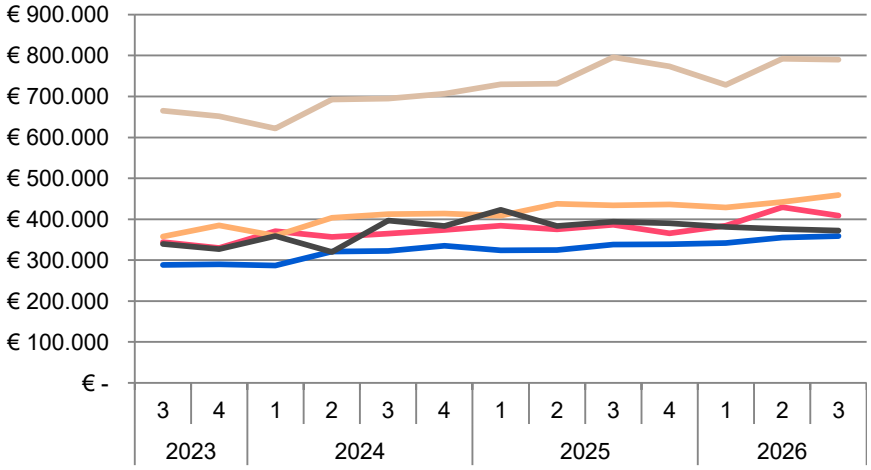
€ 578.000

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

1,6%

Vraagprijzen

in euro's



M²-prijzen en aantal te koop gezet

Vraagprijs per m²

De vraagprijs per m2 toont de (mediane) vierkante meterprijs van alle aan het eind van het kwartaal in aanbod staande woningen. Hierbij wordt de vraagprijs gedeeld door het aantal vierkante meters gbo wonen.

In de regio Achterhoek bedraagt de gemiddelde vraagprijs per vierkante meterprijs € 3.895. Dat is 6,2 procent meer dan een jaar geleden. De landelijke stijging van de vraagprijs per m2 komt uit op 3,6 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 3.206	€ 3.465	8%
Hoekwoning	€ 3.256	€ 3.567	10%
2-onder-1-kap	€ 3.456	€ 3.607	4%
Vrijstaand	€ 3.957	€ 4.164	5%
Appartement	€ 3.820	€ 4.085	7%
Totaal	**€ 3.650**	**€ 3.895**	**6%**

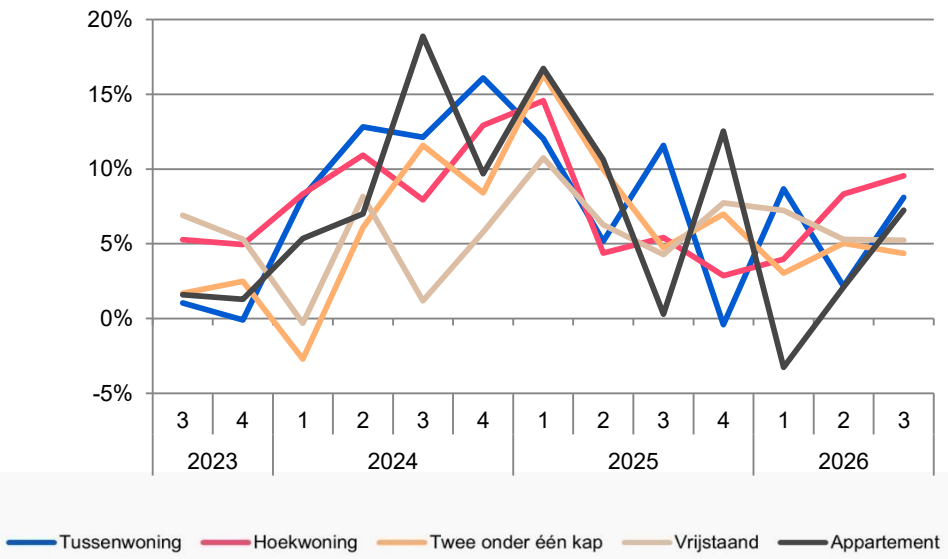
Vraagprijs per m² van woningen in aanbod

€ 3.895

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

6,2%

Vraagprijsontwikkeling per m²



Aantal te koop gezet

Het aantal woningen dat op de markt komt is op dit moment zeer hoog. Dit komt vooral door uitponden van voormalige huurwoningen. Landelijk worden van bijna alle woningtypen meer woningen te koop gezet.

In de regio Achterhoek werden in het 3e kwartaal van 2026 in totaal 1019 woningen te koop gezet. Dat zijn er 2,4 procent meer dan in hetzelfde kwartaal vorig jaar. Landelijk was de stijging in vergelijking met een jaar geleden 4,9 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	206	176	-15%
Hoekwoning	129	158	22%
2-onder-1-kap	253	219	-13%
Vrijstaand	290	316	9%
Appartement	117	150	28%
Totaal	**995**	**1.019**	**2%**

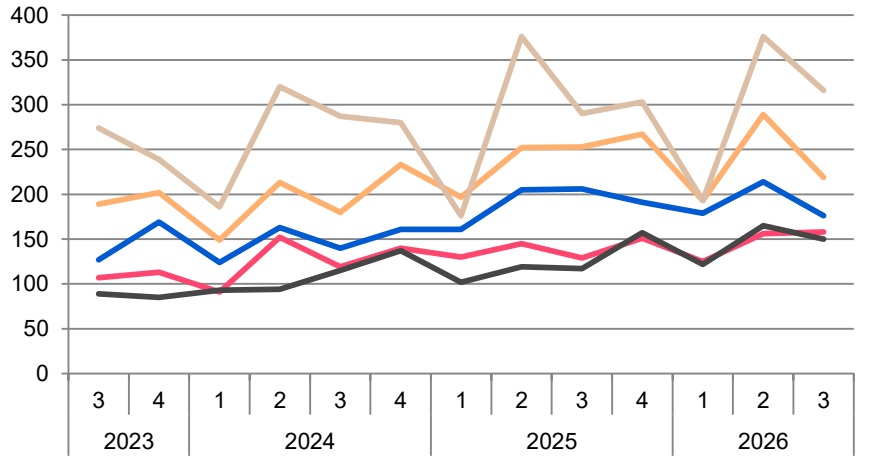
Totaal aantal nieuw te koop gezette woningen

1.019

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

2,4%

Aantal te koop gezet



Woningaanbod en looptijden

Looptijden aanbod

Naast de verkooptijden van verkochte woningen (pagina 5) wordt in deze grafiek de looptijd van de woningen in aanbod in beeld gebracht. In het algemeen geldt dat hoe langer een woning te koop staat, hoe meer wordt toegegeven op de vraagprijs.

In de regio Achterhoek staan de in het 3e kwartaal van 2026 te koop staande woningen gemiddeld 51 dagen in aanbod. Dat is langer dan het landelijk gemiddelde. De looptijd voor Nederland totaal bedraagt 49 dagen.

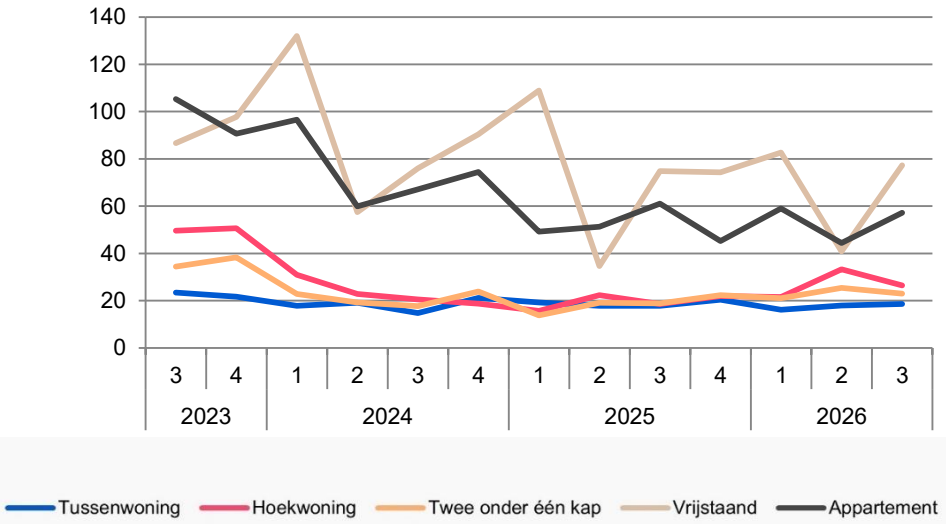
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	18	19
Hoekwoning	19	26
2-onder-1-kap	19	23
Vrijstaand	75	77
Appartement	61	57
Totaal	**47**	**51**

Hoeveel dagen staat een te koop staande woning te koop?

51

Looptijd van het aanbod

in dagen



Looptijdklassen

Deze grafiek laat duidelijk zien dat er een grote tweedeling bestaat in de looptijd van het huidige aanbod. Het grootste deel van het woningaanbod staat korter dan 1 kwartaal te koop. Bijna geen een woning staat nog langer dan een jaar te koop.

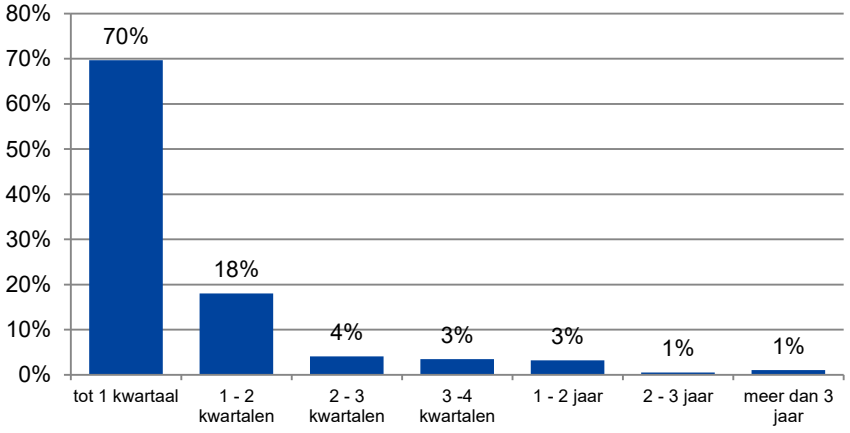
In de regio Achterhoek staat 70 procent van het aanbod korter dan 1 kwartaal te koop. Landelijk gaat het om 68 procent van het woningaanbod.

Staat al te koop:	2025-3	2026-3
tot 1 kwartaal	72%	70%
1 - 2 kwartalen	15%	18%
2 - 3 kwartalen	4%	4%
3 -4 kwartalen	2%	3%
1 - 2 jaar	4%	3%
2 - 3 jaar	2%	1%
meer dan 3 jaar	1%	1%

Hoeveel procent van de woningen staat korter dan 1 kwartaal te koop?

70%

Aanbod naar looptijdklasse

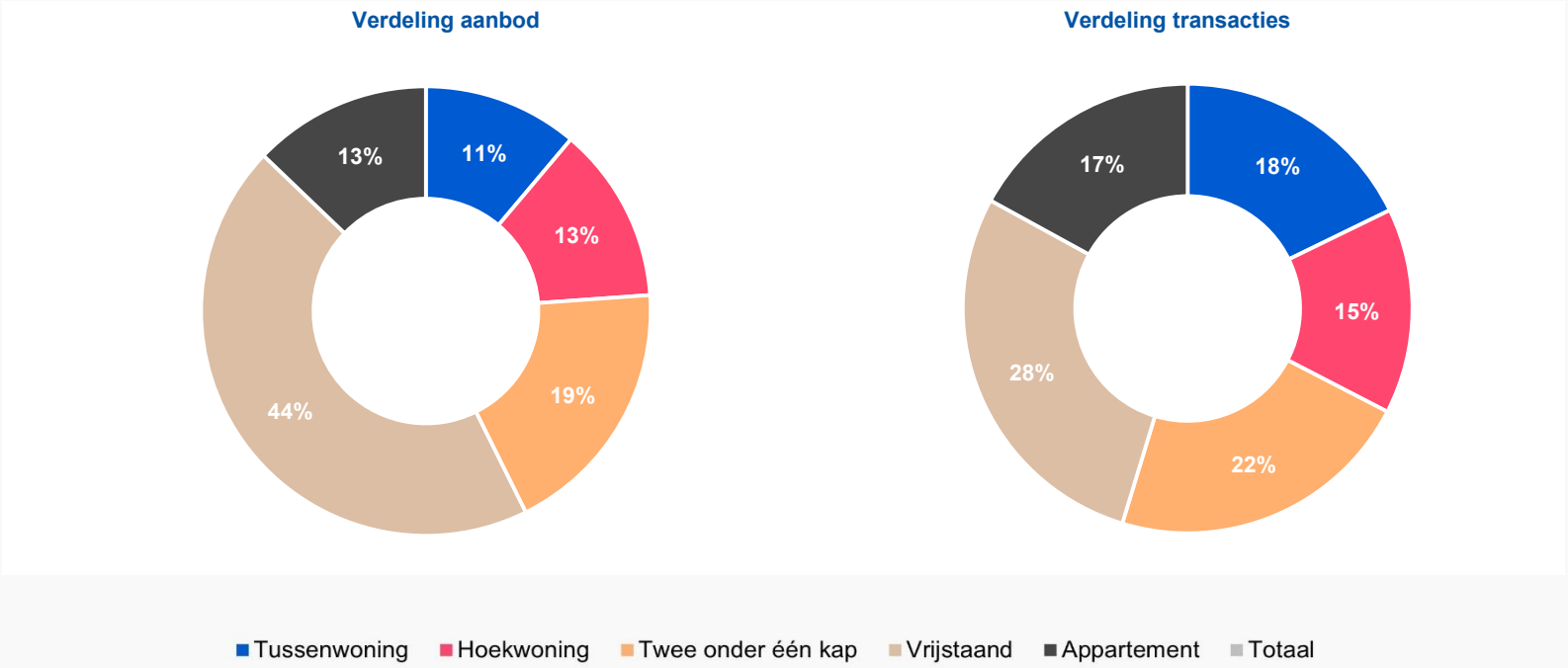


Verdeling en prijsontwikkeling

Aanbod vs transacties

De verhouding van woningen in aanbod versus verkochte woningen verschilt. In de meeste regio's staan er meer vrijstaande woningen in aanbod en worden er meer tussenwoningen verkocht. Dat verklaart de verschillen in gemiddelde prijzen en looptijden van aanbod en transacties.

In de regio Achterhoek maken vrijstaande woningen 44 procent uit van het aanbod, versus 28 procent van het aantal transacties. Voor tussenwoningen is dat 11 procent van het aanbod versus 18 procent van de transacties.



Prijsontwikkelingen

De transactieprijzen zijn sinds het dieptepunt van de kredietcrisis in Nederland met gemiddeld 147 procent gestegen. In de Achterhoek gaat het om een stijging van 144 procent.

Wanneer de ontwikkeling sinds 2000 wordt bekeken, dan zijn de prijzen van woningen in Nederland met gemiddeld 204 procent gestegen. In de regio Achterhoek gaat het om een stijging van 169 procent. De prijzen van tussenwoningen zijn in Achterhoek sinds het begin van de eeuw het hardst omhoog gegaan.

