WONING-TRANSACTIES

Q3 2026

Regionale analyse

COROP-regio Zeeuws-Vlaanderen

NVM

brainbay

Samenvatting

Transacties

	Aantal verkopen 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Prijs verkochte woning 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Verkooptijd (in dagen) 3e kwartaal 2026	Verschil (laatste) vraagprijs en transactieprijs	Percentage woningen boven vraagprijs verkocht
Zeeuws-Vlaanderen	**102**	**-10,9%**	**€ 335.000**	**-0,4%**	**63**	**-1,2%**	**25,6%**
Nederland	41.732	0,6%	€ 503.000	1,8%	31	3,3%	65,9%

Aanbod

	Aantal in aanbod 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Vraagprijzen 3e kwartaal 2026	Verandering t.o.v. jaar eerder	Aantal dagen dat aanbod gemiddeld al op de markt staat	Percentage aanbod korter dan kwartaal te koop	Krapte-indicator (keuzemogelijkheden voor consument)
Zeeuws-Vlaanderen	**243**	**-4,9%**	**€ 380.000**	**-5,7%**	**125**	**44,4%**	**7,1**
Nederland	39.001	23,8%	€ 595.000	2,0%	49	67,9%	**2,8**

De cijfers in deze rapportage zijn gebaseerd op door NVM makelaars aan- en afgemelde koopwoningen bestaande bouw. Huurwoningen, nieuwbouw- en beleggingsobjecten zijn uitgefilterd. Ook heeft een kwaliteitscontrole plaatsgevonden op de ingevoerde data en zijn foutief ingevoerde objecten uitgefilterd.

Aantal transacties en verkoopprijzen

Aantal transacties

Het aantal verkopen schommelt ieder kwartaal, met in het tweede en vierde kwartaal vaak de meeste transacties. Door de vele woningen die te koop komen, stijgt het aantal verkopen in Nederland nu al een aantal kwartalen op een rij.

Het aantal verkochte woningen (door NVM makelaars) komt in de regio Zeeuws-Vlaanderen dit kwartaal uit op 102. Dat is een daling van 10,9 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk werden er 0,6 procent meer woningen verkocht dan een jaar geleden.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	29	22	-24%
Hoekwoning	13	14	8%
2-onder-1-kap	23	21	-9%
Vrijstaand	36	37	3%
Appartement	14	8	-43%
Totaal	**115**	**102**	**-11%**

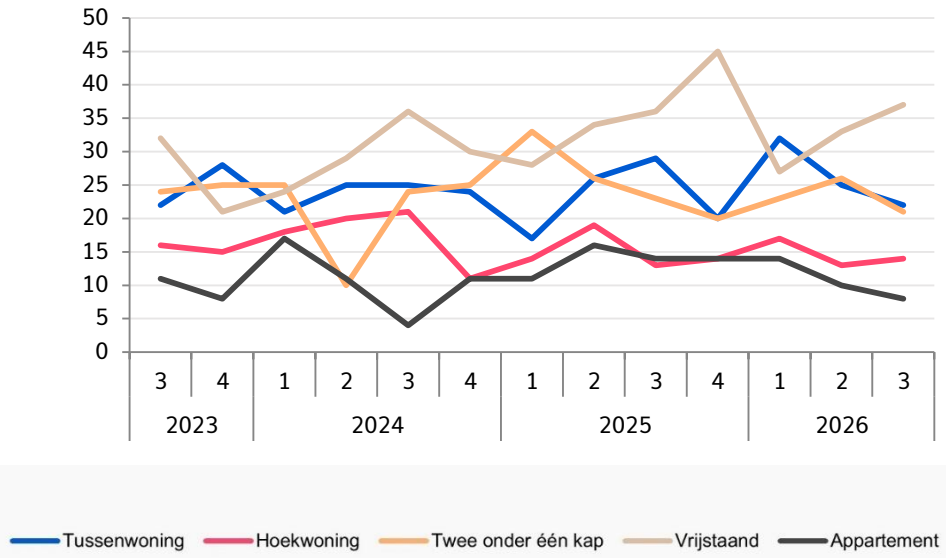
Totaal aantal verkochte woningen

102

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

-10,9%

Aantal transacties



Transactieprijzen

Ook de verkoopprijzen van de verschillende woningtypen kunnen sterke schommelingen laten zien. Hoe minder transacties per woningtype, hoe groter de verschillen uitvallen. Wanneer het aantal verkopen per woningtype onder de 50 uitkomt, is de prijsontwikkeling minder betrouwbaar.

De prijs van een verkochte woning in de regio Zeeuws-Vlaanderen komt dit kwartaal uit op € 335.000. Dat is een daling van 0,4 procent op jaarbasis. Landelijk steeg de transactieprijs in een jaar tijd met 1,8 procent.

Transactieprijzen in duizenden euro's

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 232	€ 244	5%
Hoekwoning	€ 263	€ 251	-5%
2-onder-1-kap	€ 276	€ 328	19%
Vrijstaand	€ 473	€ 429	-9%
Appartement	€ 363	€ 324	-11%
Totaal	**€ 336**	**€ 335**	**0%**

Transactieprijs verkochte woningen

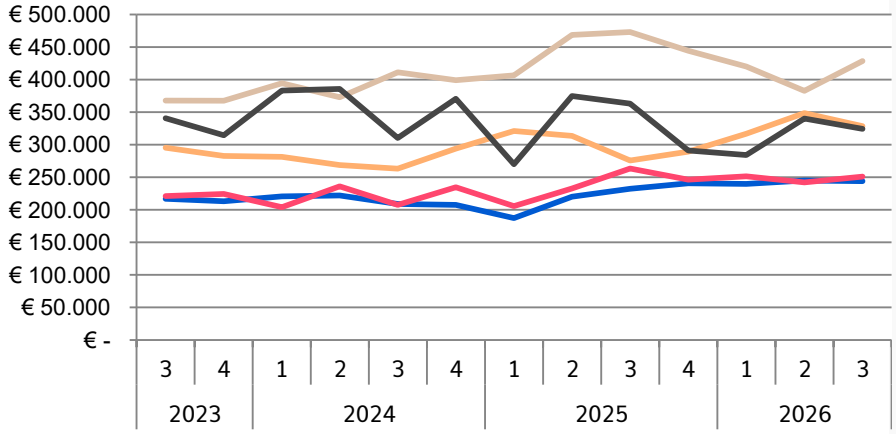
€ 335.000

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

-0,4%

Transactieprijzen

in euro's



M²-prijzen en prijsverschillen

Transactieprijs per m²

De transactieprijs per m2 toont de (mediane) vierkante meterprijs van alle in een kwartaal verkochte woningen. Hierbij wordt de verkoopprijs gedeeld door het aantal vierkante meters gbo wonen.

De transactieprijs per m2 van verkochte woningen komt uit op € 2.922. Dat is een stijging van 2,8 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk bedraagt de stijging van de vierkante meterprijs op jaarbasis 1,7 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 2.308	€ 2.470	7%
Hoekwoning	€ 2.716	€ 2.785	3%
2-onder-1-kap	€ 2.643	€ 2.722	3%
Vrijstaand	€ 3.175	€ 3.208	1%
Appartement	€ 3.661	€ 3.628	-1%
Totaal	**€ 2.857**	**€ 2.922**	**3%**

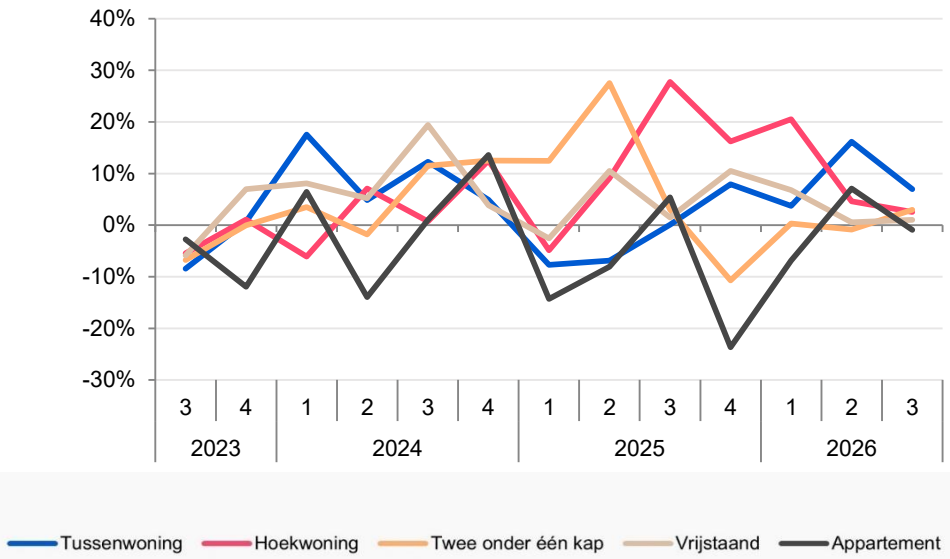
Transactieprijs per m² verkochte woningen

€ 2.922

Ontwikkeling t.o.v. vorig jaar

2,8%

Transactieprijsontwikkeling per m²



Prijsverschillen

Het verschil tussen de laatste vraagprijs en de uiteindelijke verkoopprijs laat zien hoeveel onderhandelingsruimte er is voor de koper. In de meeste regio's is dit percentage op dit moment licht dalend. Een positief vraag-verkoopprijsverschil betekent dat de koper meer betaald heeft dan de vraagprijs.

In het 3e kwartaal van 2026 werd in de regio Zeeuws-Vlaanderen voor een woning gemiddeld 1,2% minder betaald dan de gevraagde prijs. Landelijk is dat 3,3%.

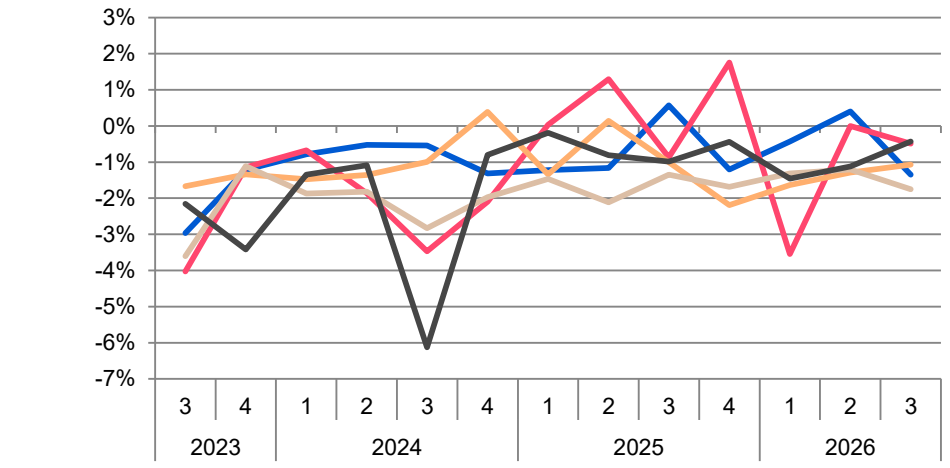
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	0,6%	-1,3%
Hoekwoning	-0,9%	-0,5%
2-onder-1-kap	-1,0%	-1,1%
Vrijstaand	-1,3%	-1,7%
Appartement	-1,0%	-0,4%
Totaal	**-0,7%**	**-1,2%**

Hoeveel procent wordt gemiddeld boven de vraagprijs betaald?

-1,2%

Vraag-verkoopprijsverschil

verschil in %



Verkooptijden en prijsverschillen

Verkooptijden

Woningen worden op dit moment zeer snel verkocht. De verkoopsnelheid is al geruime tijd rond de vier weken. Vrijstaande woningen kennen bijna altijd langere verkooptijden dan de overige woningtypen.

De gemiddelde woning in Zeeuws-Vlaanderen werd dit kwartaal verkocht in 63 dagen. Landelijk ligt de verkooptijd op 31 dagen.

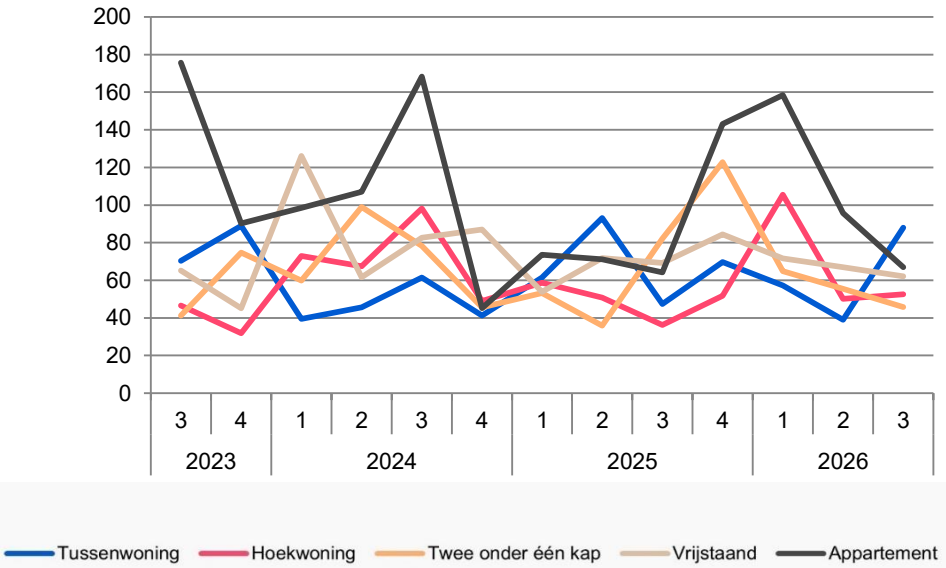
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	47	88
Hoekwoning	36	53
2-onder-1-kap	82	46
Vrijstaand	69	62
Appartement	64	67
Totaal	**62**	**63**

Binnen hoeveel dagen wordt een woning verkocht?

63

Verkooptijden

in dagen



Verkooptijdklassen

Deze grafiek laat zien dat hoe langer het duurt voordat een woning verkocht is, hoe meer er wordt toegegeven op de vraagprijs. Wanneer een woning binnen een kwartaal is verkocht, is de kans het grootst dat de woning wordt verkocht boven de vraagprijs.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen wordt voor een woning die binnen een kwartaal is verkocht 0,1 procent minder betaald dan de laatste vraagprijs. Landelijk ligt dit percentage op 4,2 procent.

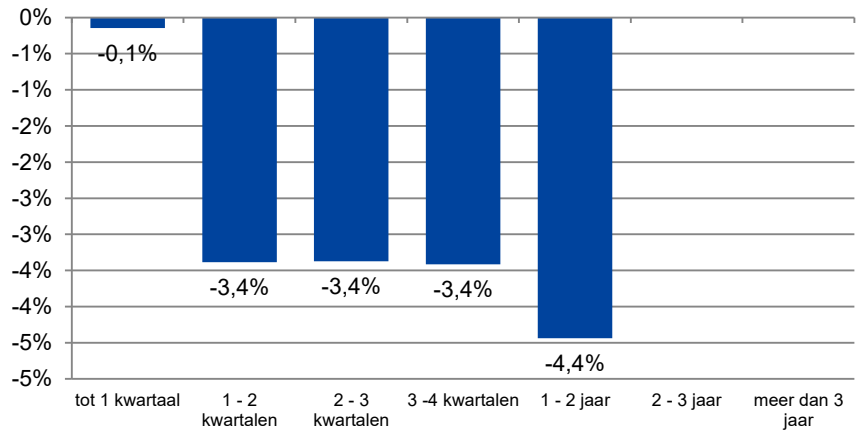
Verkocht binnen:	2025-3	2026-3
tot 1 kwartaal	0,6%	-0,1%
1 - 2 kwartalen	-5,2%	-3,4%
2 - 3 kwartalen	-7,6%	-3,4%
3 -4 kwartalen	-6,3%	-3,4%
1 - 2 jaar	-10,5%	-4,4%
2 - 3 jaar	-8,3%	
meer dan 3 jaar		

Verschil tussen vraagprijs en transactieprijs voor woningen binnen 1 kwartaal verkocht

-0,1%

Vraag-verkoopprijsverschil

verschil in %



Krapte en boven de vraagprijs

Krapte-indicator

De krapte-indicator geeft een indicatie van hoeveel keuze een consument heeft bij het zoeken naar een woning. Er wordt gekeken naar de verhouding tussen het aantal transacties en het aantal woningen dat in dezelfde periode in aanbod staat.

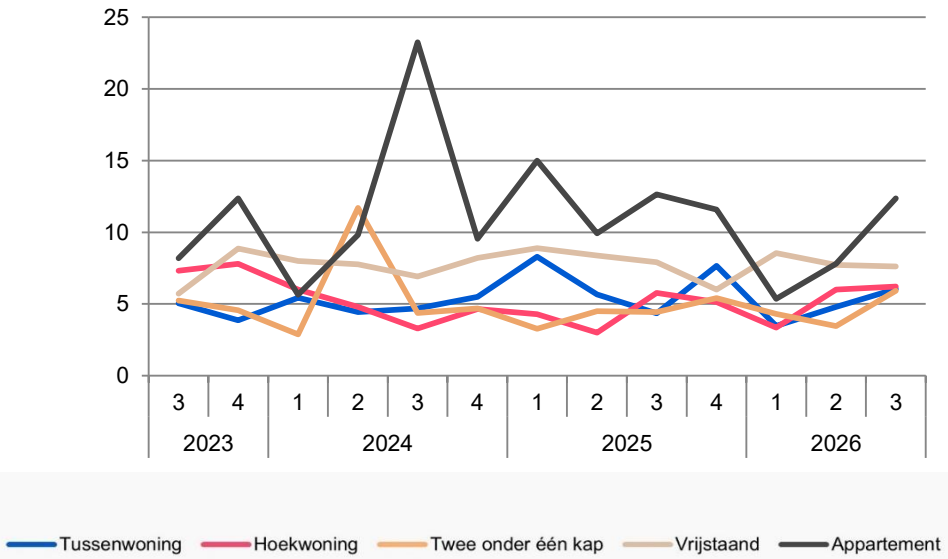
Hoe lager de krapte-indicator, hoe krapper de markt. De krapte-indicator in regio Zeeuws-Vlaanderen komt uit op 7,1. De landelijke krapte-indicator staat noteert dit kwartaal een stand van 2,8.

Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	4,3	6,0
Hoekwoning	5,8	6,2
2-onder-1-kap	4,4	5,9
Vrijstaand	7,9	7,6
Appartement	12,6	12,4
Totaal	**6,7**	**7,1**

Uit hoeveel woningen kan een consument gemiddeld kiezen?

7,1

Krapte-indicator



Boven de vraagprijs

Door de krapte op de woningmarkt is het aantal woningen dat wordt verkocht boven de vraagprijs erg hoog. Tussenwoningen worden het vaakst overboden. Bij vrijstaande woningen ligt de prijs landelijk in meer dan de helft van de gevallen onder de vraagprijs.

In het 3e kwartaal van 2026 werd 25,6 procent van de woningen in de regio Zeeuws-Vlaanderen verkocht voor een verkoopprijs die boven de (laatste) vraagprijs lag. Landelijk gaat het om 65,9 procent van de verkochte woningen.

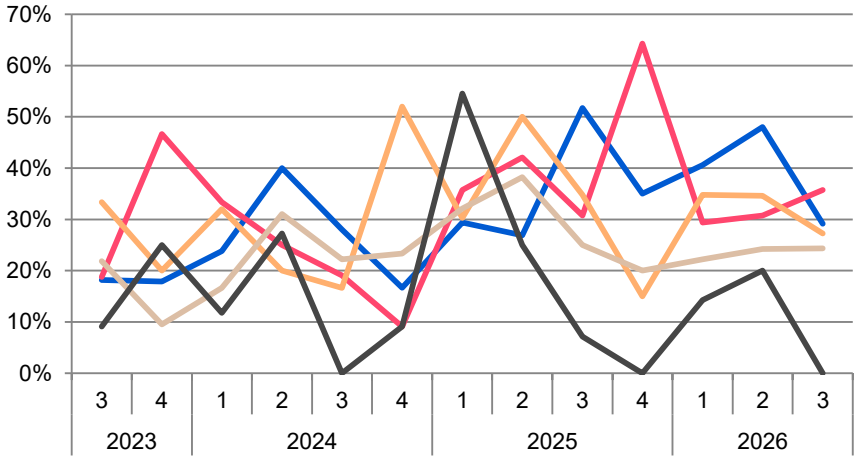
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	52%	29%
Hoekwoning	31%	36%
2-onder-1-kap	35%	27%
Vrijstaand	25%	24%
Appartement	7%	
Totaal	**32%**	**26%**

Percentage woningen verkocht voor een prijs die boven de vraagprijs ligt

25,6%

Boven de vraagprijs verkocht

in procenten



Aantal in aanbod en vraagprijzen

Aantal in aanbod

Het aanbod blijft op een hoog niveau doordat er veel woningen op de markt komen. Dit wordt in veel regio's veroorzaakt door de vele uitgeponde woningen (zie volgende pagina). Een steeds groter deel van het aanbod bestaat hierdoor uit appartementen.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen staan in het 3e kwartaal van 2026 243 woningen te koop. Dat is een daling van 4,9 procent ten opzichte van vorig jaar. Landelijk steeg het aantal te koop staande woningen met 23,8 procent in een jaar.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	42	45	7%
Hoekwoning	25	29	16%
2-onder-1-kap	34	42	24%
Vrijstaand	95	94	-1%
Appartement	59	33	-44%
Totaal	**255**	**243**	**-5%**

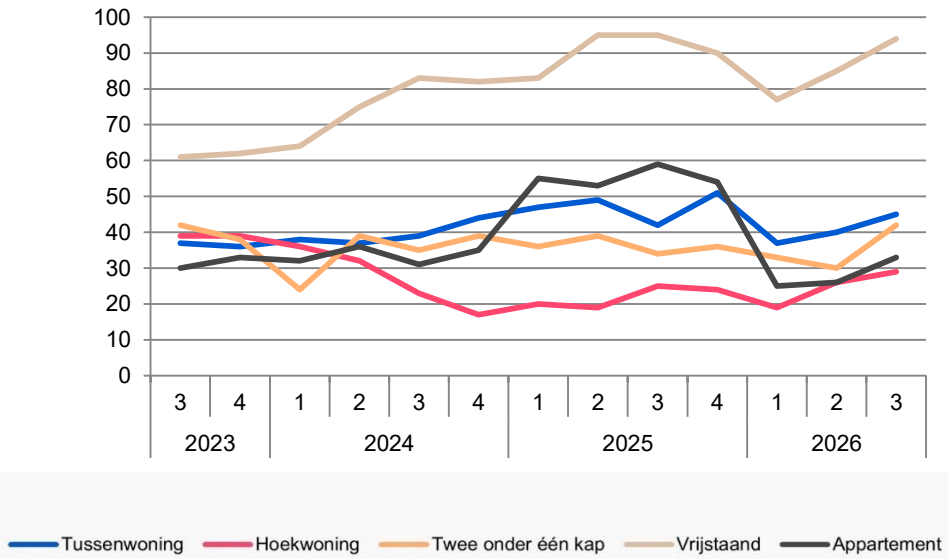
Totaal aantal woningen in aanbod

243

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

-4,9%

Aantal in aanbod



Vraagprijzen

De stijging van de vraagprijs vlakt net als de verkooprijs af. Wel ligt de gemiddelde (laatste) vraagprijs van het aanbod hoger dan de verkooprijs, omdat er vaak meer duurdere woningen in aanbod staan dan er worden verkocht.

De vraagprijs van de in aanbod staande woningen komt in het 3e kwartaal van 2026 uit op € 380.000. Dat is een daling van 5,7 procent in vergelijking met hetzelfde kwartaal een jaar geleden. Landelijk steeg de vraagprijs van het te koop staande aanbod met 2 procent.

Vraagprijzen in duizenden euro's

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 267	€ 252	-5%
Hoekwoning	€ 257	€ 285	11%
2-onder-1-kap	€ 359	€ 340	-5%
Vrijstaand	€ 527	€ 491	-7%
Appartement	€ 440	€ 373	-13%
Totaal	**€ 415**	**€ 380**	**-6%**

Vraagprijs van woningen in aanbod

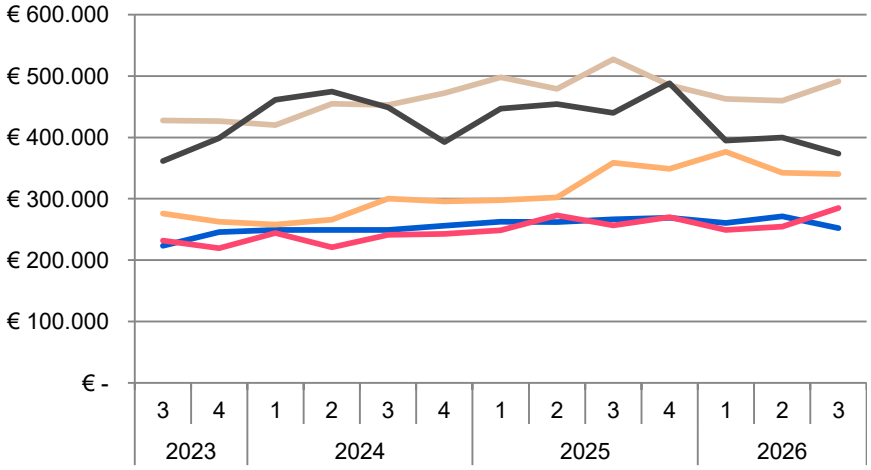
€ 380.000

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

-5,7%

Vraagprijzen

in euro's



M²-prijzen en aantal te koop gezet

Vraagprijs per m²

De vraagprijs per m2 toont de (mediane) vierkante meterprijs van alle aan het eind van het kwartaal in aanbod staande woningen. Hierbij wordt de vraagprijs gedeeld door het aantal vierkante meters gbo wonen.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen bedraagt de gemiddelde vraagprijs per vierkante meterprijs € 3.097. Dat is 1,4 procent meer dan een jaar geleden. De landelijke stijging van de vraagprijs per m2 komt uit op 3,6 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	€ 2.304	€ 2.470	7%
Hoekwoning	€ 2.475	€ 2.739	11%
2-onder-1-kap	€ 2.520	€ 3.017	20%
Vrijstaand	€ 3.446	€ 3.296	-4%
Appartement	€ 4.233	€ 3.798	-11%
Totaal	**€ 3.222**	**€ 3.097**	**1%**

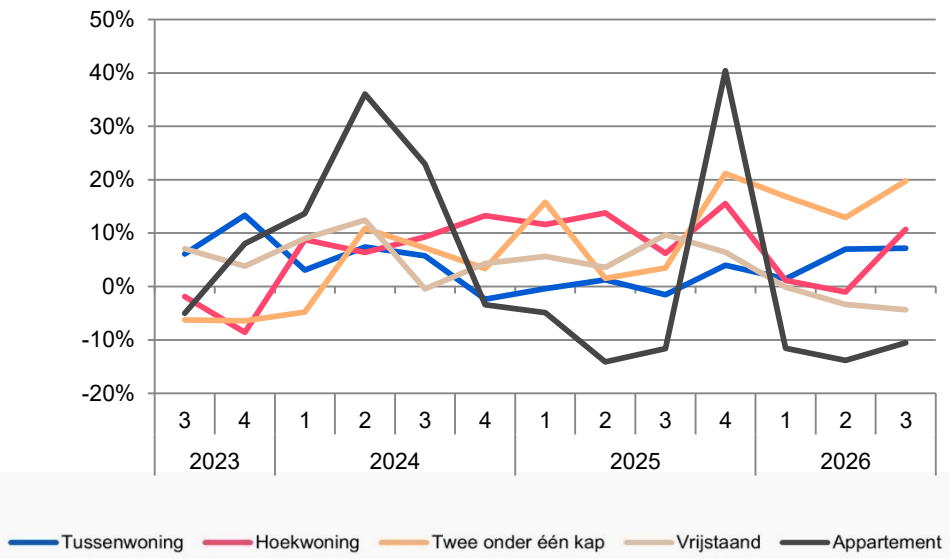
Vraagprijs per m² van woningen in aanbod

€ 3.097

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

1,4%

Vraagprijsontwikkeling per m²



Aantal te koop gezet

Het aantal woningen dat op de markt komt is op dit moment zeer hoog. Dit komt vooral door uitponden van voormalige huurwoningen. Landelijk worden van bijna alle woningtypen meer woningen te koop gezet.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen werden in het 3e kwartaal van 2026 in totaal 142 woningen te koop gezet. Dat zijn er 10,9 procent meer dan in hetzelfde kwartaal vorig jaar. Landelijk was de stijging in vergelijking met een jaar geleden 4,9 procent.

Woningtype	2025-3	2026-3	%-jr
Tussenwoning	26	30	15%
Hoekwoning	20	17	-15%
2-onder-1-kap	20	33	65%
Vrijstaand	41	46	12%
Appartement	21	16	-24%
Totaal	**128**	**142**	**11%**

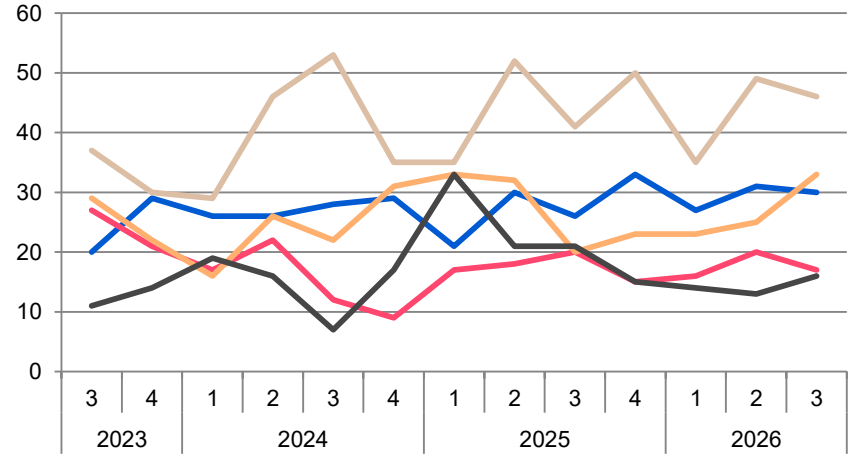
Totaal aantal nieuw te koop gezette woningen

142

Ontwikkeling ten opzichte van vorig jaar

10,9%

Aantal te koop gezet



Woningaanbod en looptijden

Looptijden aanbod

Naast de verkooptijden van verkochte woningen (pagina 5) wordt in deze grafiek de looptijd van de woningen in aanbod in beeld gebracht. In het algemeen geldt dat hoe langer een woning te koop staat, hoe meer wordt toegegeven op de vraagprijs.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen staan de in het 3e kwartaal van 2026 te koop staande woningen gemiddeld 125 dagen in aanbod. Dat is langer dan het landelijk gemiddelde. De looptijd voor Nederland totaal bedraagt 49 dagen.

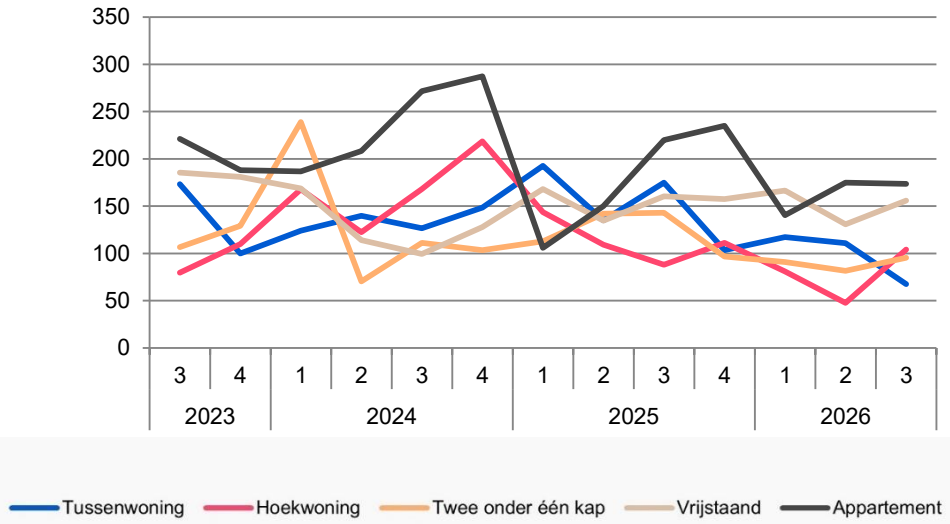
Woningtype	2025-3	2026-3
Tussenwoning	175	68
Hoekwoning	88	104
2-onder-1-kap	143	96
Vrijstaand	160	156
Appartement	220	173
Totaal	**167**	**125**

Hoeveel dagen staat een te koop staande woning te koop?

125

Looptijd van het aanbod

in dagen



Looptijdklassen

Deze grafiek laat duidelijk zien dat er een grote tweedeling bestaat in de looptijd van het huidige aanbod. Het grootste deel van het woningaanbod staat korter dan 1 kwartaal te koop. Bijna geen een woning staat nog langer dan een jaar te koop.

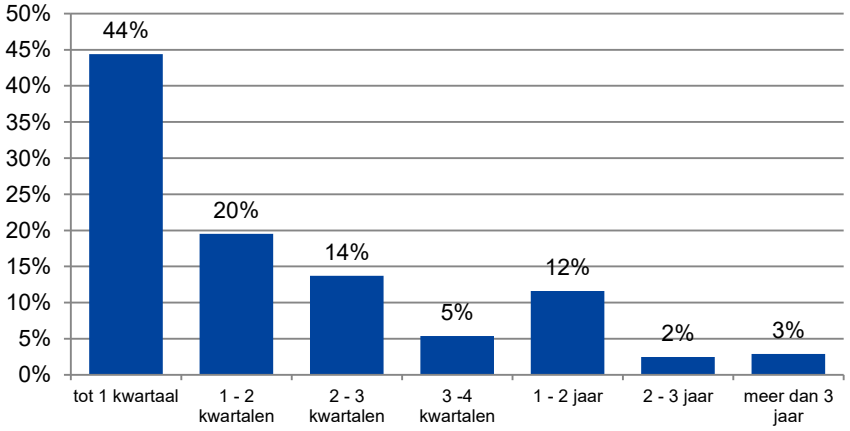
In de regio Zeeuws-Vlaanderen staat 44 procent van het aanbod korter dan 1 kwartaal te koop. Landelijk gaat het om 68 procent van het woningaanbod.

Staat al te koop:	2025-3	2026-3
tot 1 kwartaal	33%	44%
1 - 2 kwartalen	22%	20%
2 - 3 kwartalen	13%	14%
3 -4 kwartalen	9%	5%
1 - 2 jaar	13%	12%
2 - 3 jaar	5%	2%
meer dan 3 jaar	5%	3%

Hoeveel procent van de woningen staat korter dan 1 kwartaal te koop?

44%

Aanbod naar looptijdklasse

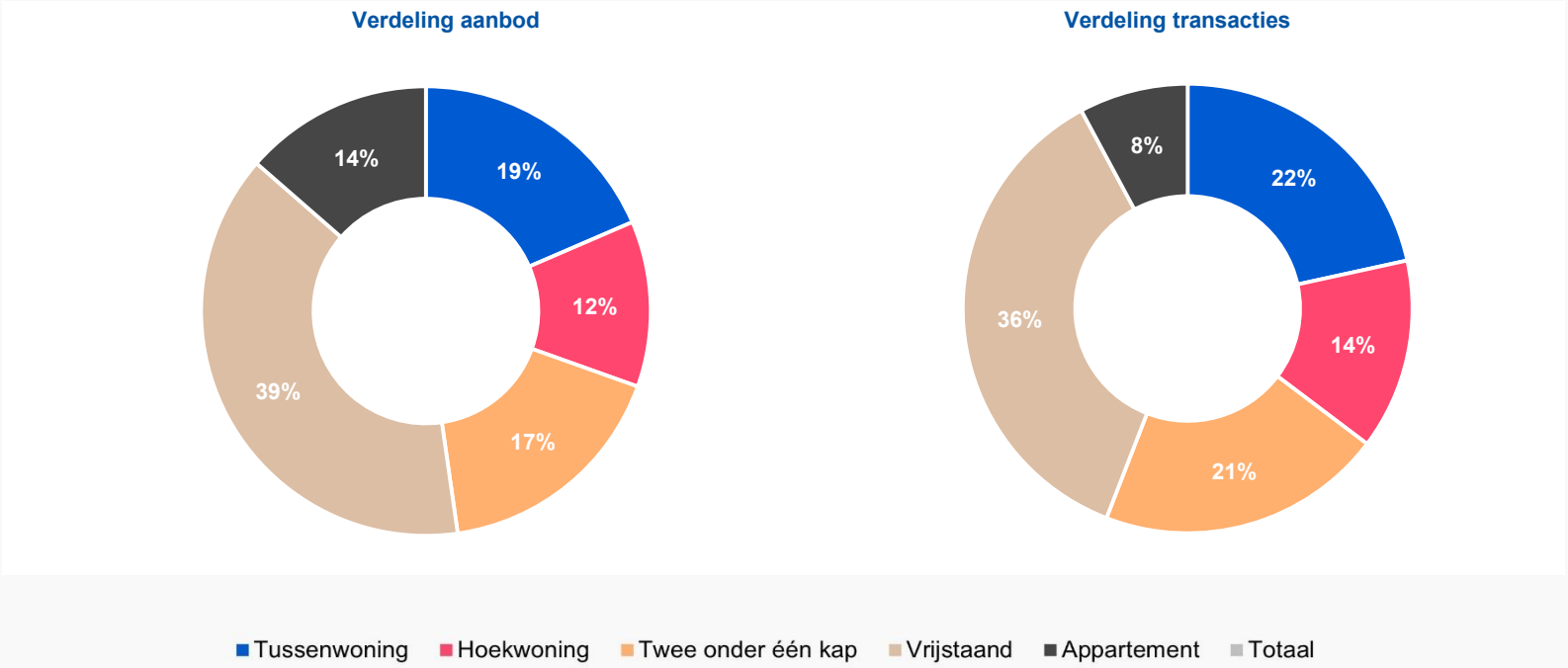


Verdeling en prijsontwikkeling

Aanbod vs transacties

De verhouding van woningen in aanbod versus verkochte woningen verschilt. In de meeste regio's staan er meer vrijstaande woningen in aanbod en worden er meer tussenwoningen verkocht. Dat verklaart de verschillen in gemiddelde prijzen en looptijden van aanbod en transacties.

In de regio Zeeuws-Vlaanderen maken vrijstaande woningen 39 procent uit van het aanbod, versus 36 procent van het aantal transacties. Voor tussenwoningen is dat 19 procent van het aanbod versus 22 procent van de transacties.



Prijsontwikkelingen

De transactieprijzen zijn sinds het dieptepunt van de kredietcrisis in Nederland met gemiddeld 147 procent gestegen. In de Zeeuws-Vlaanderen gaat het om een stijging van 80 procent.

Wanneer de ontwikkeling sinds 2000 wordt bekeken, dan zijn de prijzen van woningen in Nederland met gemiddeld 204 procent gestegen. In de regio Zeeuws-Vlaanderen gaat het om een stijging van 246 procent. De prijzen van appartementen zijn in Zeeuws-Vlaanderen sinds het begin van de eeuw het hardst omhoog gegaan.

